



Transformez
vos défis
en opportunités

Les cliniques
"résolution de problème"

Le principe : un challenge, des cerveaux, des solutions

Un membre de votre club expose un défi commercial, produit ou organisationnel bien réel.

Le groupe clarifie la problématique, puis propose des pistes concrètes en sprints chronométrés.

Résultat ?

1 à 2 actions précises, datées, avec un responsable identifié.

Format court, impact immédiat pour votre réseau professionnel.

Format pratique

Durée optimale

45 à 60 minutes chrono

Efficace et respectueux du temps de vos membres dirigeants

Taille de groupe

8 à 12 participants

L'équilibre parfait entre diversité d'expertises et fluidité des échanges

Organisation simple

3 rôles clés seulement

1 « client » porteur du défi, 1 facilitateur, 1 timekeeper

Pourquoi vos membres vont adhérer

Impact psychologique

Le format chronométré assure l'équité de parole entre tous vos membres. La sécurité psychologique - droit de poser des questions naïves, d'essayer sans jugement - libère les idées vraiment utiles.

Et le contrat public d'action booste l'engagement réel.

Valeur business directe

Votre club devient un board éclair : un blocage attaqué par plusieurs angles d'expertises en 40 minutes. Retours croisés de dirigeants, réseau mobilisable immédiatement, décisions plus nettes.

On capitalise les cas pour enrichir votre club.

Préparation (J-3 à J-1)

1

Formulation du défi

Le membre « client » présente son challenge de façon neutre : des faits, sans jugement ni biais

2

Critères de réussite

Définir 3 critères clairs et mesurables (ex : signer 2 POC d'ici 60 jours, recruter 1 commercial...)

3

Fiche de travail

Préparer le template : Contexte • Question clé • Contraintes • Idées • Décision • Plan J+14

Déroulé de la clinique (Jour J)

1

0-10 min : Clarification

Questions factuelles uniquement. Le groupe reformule collectivement la question clé à résoudre

2

10-30 min : Sprint d'idées

Chacun note ses propositions en silence, puis partage à tour de rôle. 1 idée = 1 phrase claire et actionnable

3

30-45 min : Tri & décision

Vote rapide entre membres. On retient maximum 2 pistes concrètes à déployer prioritairement

4

45-60 min : Plan d'action

Qui fait quoi, d'ici quand ? Obstacles anticipés ?

1 indicateur simple de suivi pour mesurer l'impact

Les bénéfices concrets pour votre club



Gain de temps collectif

Un défi complexe résolu par plusieurs expertises croisées en moins d'une heure. Fini les mois d'hésitation solitaire.



Réseau activable

Votre club devient un vrai board de conseillers. Contacts, retours d'expérience, introductions : tout se mobilise vite.



Capitalisation interne

Chaque fiche résultat enrichit la mémoire du club : FAQ, bonnes pratiques, cas d'école pour futurs membres.

Suivi post-clinique

01

Envoi immédiat de la fiche

Décision prise + plan J+14 diffusés à tous les participants le jour même pour ancrer l'engagement

02

Point d'étape à J+14

15 minutes chrono : statut d'avancement, levées de blocage éventuelles, validation prochaine étape

03

Retour au club

Partage des résultats obtenus lors d'une prochaine session : apprentissages, ajustements, succès à célébrer

Créer la sécurité psychologique

Le secret des cliniques efficaces ? Un environnement où chaque membre de votre club peut poser des questions « naïves », proposer des idées hors cadre, essayer sans crainte du jugement. Cette sécurité psychologique libère l'intelligence collective réelle. Le timekeeper garantit l'équité, le facilitateur maintient la bienveillance. Résultat : vos dirigeants s'ouvrent vraiment et les solutions émergent.

Lancez votre première clinique

Les cliniques "résolution de problème" transforment votre club d'affaires en accélérateur de décisions. Format court, expertises croisées, engagement public : tous les ingrédients pour passer de la réflexion à l'action. Testez dès votre prochaine rencontre avec un défi volontaire d'un membre.



**Scanne le QR code
pour obtenir toutes
les informations pour
passer à la pratique**

