



3 ateliers soft skills pour booster votre impact business

Storytelling • Négociation • Prise de parole

Des formats courts et concrets pour développer vos compétences clés et transformer vos interactions professionnelles.

Pratiquez, recevez des feedbacks, repartez avec des outils prêts à l'emploi.



INNOVATE

Pourquoi ces 3 compétences changent tout

Messages clairs

Décisions plus rapides, moins d'allers-retours, communication efficace en interne et externe

Négociation gagnante

Moins de frictions, meilleures marges, accords durables et relations préservées

Prise de parole impactante

Réunions plus courtes, ventes mieux conclues, partenariats solides



Format sur-mesure pour dirigeants

Durée Optimisée

2h à 1/2 journée selon vos
contraintes

Groupe Restreint

8-14 participants maximum pour
un accompagnement
personnalisé

Livrable concret : Fiches mémo + check-list personnalisée "Ce que j'applique dès demain" pour garantir la mise en pratique immédiate dans votre quotidien professionnel.

La science derrière l'efficacité



Impact Psychologique

La pratique guidée réduit le trac et installe des routines rassurantes. Les jeux de rôles accélèrent l'apprentissage plus que la théorie seule.



Feedback Structuré

Un cadrage bienveillant crée un climat de sécurité et d'entraide, permettant une progression rapide et durable.

Phase préparation :

J-10 à J-2

01

Objectif Précis

Définir un but clair par atelier : "pitch 90s", "négocier une contre-proposition", "présenter sans lire ses slides"

02

Cas Réels

Recueillir 2 situations concrètes par participant (cas anonymisés de leur quotidien professionnel)

03

Supports Prêts

Préparer trame de pitch, grille de négociation, check-list voix & posture

Jour J :

méthodologie éprouvée

1

Ouverture (5 min)

Démonstration modèle et règles de feedback bienveillant

2

Séquence Active

Micro-apports (10-15 min) → Exercices binômes → Jeux de rôles filmés

3

Débrief à Chaud

2 forces / 1 axe d'amélioration par personne

4

Action Immédiate

"1 action dès demain" notée dans la check-list personnelle



Unlock your

Suivi post-formation :

J+1 à J+30

1

J+1

Envoi fiches mémo + vidéo personnelle (si accord)

2

J+14

Point retours terrain et ajustements nécessaires

3

J+30

Revue d'impact : changements mesurés en réunions, ventes, négociations

Les petits plus qui font la différence

Pression Variable

Alternance "haute pression" (pitch chronométré) et "basse pression" (répétition bienveillante) pour ancrer durablement les progrès

Bingo Tics de Langage

Outil ludique pour dédramatiser et corriger sans jugement les habitudes limitantes

Structure Visuelle

Timer visible et cartes de structure : accroche → 3 idées → appel à l'action



Innovation : Mix inter-clubs

Styles croisés

Mélanger deux clubs pour diversifier les approches et multiplier les mises en situation réelles

Mini-scène finale

2 minutes par participant, public restreint, feedback cadré pour clôturer en beauté

Cette approche collaborative enrichit l'expérience et développe votre adaptabilité face à différents interlocuteurs professionnels.

Prêt à transformer votre communication ?

Ces ateliers vous donnent les clés pour être plus percutant dans vos interactions professionnelles. Storytelling maîtrisé, négociations gagnantes, prises de parole impactantes : votre influence grandit, vos résultats aussi.

Partagez ce post avec un responsable de groupe d'entrepreneurs qui a besoin de booster ses membres !



**Scanne le QR code
pour obtenir toutes
les informations pour
passer à la pratique**

